

Junior Relationship Manager (m/w/d)

Beschreibung

credX macht Gewerbliche Immobilienfinanzierung effizient und transparent: Mit unserer digitalen Plattform und unsere Experten sind wir der Markt- und Qualitätsführer unter den B2B Finanzierungsplattformen. Wir verbinden die fundierten Prozesse eines regulierten Wertpapierinstituts mit der unbürokratischen, innovativen Arbeitsweise eines Fintechs. Gemeinsam mit Asset Managern und Immobilienunternehmen führen wir optimierte [Ausschreibungen](#) durch und finden so für jedes Vorhaben zügig die optimale Finanzierung. Das kommt gut an: Schon heute vertrauen uns viele [Top-Unternehmen](#) aus dem In- und Ausland ihre Ausschreibungen an und viele Hundert Kapitalgeber stehen bereit, um Anfragen zu bearbeiten. Das ermöglicht uns, schnell zu wachsen und unsere Prozesse und unser Netzwerk immer noch besser zu machen. Werde Teil dieser Erfolgsgeschichte! Als Junior Relationship Manager

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- betreust Du Transaktionen unserer Kunden gemeinsam mit den Senior Relationship Managern auf unserer credX Plattform
- dabei lernst Du fachlich alle Facetten der großvolumigen Immobilienfinanzierung und unsere best practice Prozesse und Tools kennen
- Sukzessive übernimmst Du mehr und mehr die Kommunikation mit unseren Kunden und den Kapitalgebern und baust Dir einen eigenen Kundenstamm auf
- sobald Du die nötigen Kenntnisse und Erfahrungen hast (voraussichtlich nach 1 – 3 Jahren) übernimmst Du als Senior Relationship Manager deinen eigenen Kundenstamm
- nimmst am deal comittee teil, das darüber entscheidet, welche Anfragen aufgenommen und wie diese bearbeitet werden
- bringst Deine Erfahrungen in die Weiterentwicklung unserer Plattform ein
- Du kannst auch weitere Aufgaben bei der credX übernehmen, z.B. im Bereich HR, Finanzen oder im Marketing.

Die Position ist ideal für alle, die Verantwortung für komplexe Immobilienfinanzierungen von anspruchsvollen Kunden auf höchstem Niveau übernehmen wollen und sich ein Netzwerk aufbauen sowie ihr fachliches / persönliches Profil abrunden möchten. Wenn Du Dich darüber hinaus für digitale Prozesse interessierst und davon überzeugt bist, dass man durch Digitalisierung auch Finanzierungsprozesse deutlich schlanker und effizienter gestalten kann, sollten wir unbedingt sprechen. Als Junior Relationship Manager bist Du von Anfang an nah an unseren Kunden und Finanzierungspartnern und lernst alle Aufgaben im komplexen Transaktionsgeschehen kennen. Im Austausch mit den erfahrenen Kollegen aus dem Relationship Management und Analystenteam

Arbeitgeber

credX AG

Arbeitspensum

Full-time, Part-time

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Finanzdienstleistungen

Arbeitsort

Elisenstr. 28, 50667, Köln,
Nordrhein-Westfalen, Deutschland
Remote work possible

Arbeitszeiten

40 Std./Woche
oder weniger

Veröffentlichungsdatum

14. September 2022

Gültig bis

31.12.2023

übernimmst Du immer mehr und selbständiger Aufgaben. So wächst Du in noch anspruchsvollere Rollen hinein.

Qualifikationen / Anforderungen

- Vorzugsweise eine bankkaufmännische Ausbildung (m/w/d) oder ein Hochschulstudium mit fachbezogenem Schwerpunkt
- Praxisbezogene Berufserfahrung bei der Bearbeitung von größeren Finanzierungsvorhaben bzw. Investitionen der Immobilienwirtschaft (entweder bei einem Kreditinstitut/alternativen Finanzierer, einem Immobilieninvestor oder in der Beratung)
- Kenntnisse in der Bilanz- und Sicherheitsanalyse und der typischen Ausschreibungs- und Genehmigungsprozesse bei Immobilienfinanzierungen sind von Vorteil
- Selbständige Arbeitsweise, ausgeprägtes analytisches Denken und Ergebnisorientierung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Freude am Umgang mit anspruchsvollen Kunden und Geschäftspartnern
- Erfahrungen mit DV-Systemen, gute Kenntnisse MS Excel

Leistungen der Anstellung

- Flache Hierarchien, Austausch mit Kolleg:innen und Führungskräften, die sehr hohe Kompetenz mit unternehmerischem Denken und einer „we can“ Mentalität verbinden
- Aufstiegschancen und Möglichkeiten, persönlich und fachlich zu wachsen
- Maßgeschneiderte fachliche und persönliche Weiterbildungsangebote
- Attraktive Vergütung, Möglichkeit, über eine Beteiligung am Unternehmenserfolg zu partizipieren
- 28 Tage Erholungsurlaub, zusätzlich sind der 24.12. und der 31.12. arbeitsfrei
- Arbeitsplatz mitten in Köln, flexible Arbeitszeiten sowie Arbeiten überwiegend im Homeoffice möglich
- Familienfreundliche Zuschüsse zur Kinderbetreuung
- Kostenzuschuss für ein Firmenfahrrad plus Partnerrad
- Bezuschusste betriebliche Altersvorsorge in Form einer Direktversicherung
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen

Kontakte

Du bist bereit, als Teil unseres Teams, die Finanzierungsprozesse aktiv umzugestalten und mit uns gemeinsam zu wachsen? Dann freuen wir uns über Deine Online-Bewerbung mit Angabe Deiner Verfügbarkeit an mueller@credx.de. Bei weiteren Fragen kannst Du dich auch gerne telefonisch an Michael Müller unter +49 162 412 3043 wenden.