

Senior Relationship Manager (m/w/d)

Beschreibung

credX macht Gewerbliche Immobilienfinanzierung effizient und transparent: Mit unserer digitalen Plattform und unsere Experten sind wir der Markt- und Qualitätsführer unter den B2B Finanzierungsplattformen. Wir verbinden die fundierten Prozesse eines regulierten Wertpapierinstituts mit der unbürokratischen, innovativen Arbeitsweise eines Fintechs. Gemeinsam mit Asset Managern und Immobilienunternehmen führen wir optimierte [Ausschreibungen](#) durch und finden so für jedes Vorhaben zügig die optimale Finanzierung. Das kommt gut an: Schon heute vertrauen uns viele [Top-Unternehmen](#) aus dem In- und Ausland ihre Ausschreibungen an und viele Hundert Kapitalgeber stehen bereit, um Anfragen zu bearbeiten. Das ermöglicht uns, schnell zu wachsen und unsere Prozesse und unser Netzwerk immer noch besser zu machen. Werden Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte! Als Senior Relationship Manager

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- betreuen Sie die Transaktionen Ihrer Kunden auf der credX Plattform
- Dabei nutzen Sie unsere best practice Prozesse um Ausschreibungen zu organisieren, mit denen Sie die beste Finanzierung finden und Ihre Kunden begeistern
- Sie betreuen Ihre Kunden ganzheitlich von der Strukturierung über die Aufbereitung der Ansprache bis zur Auszahlung. Dank der Unterstützung durch die digitale Plattform und die Kolleg:innen aus der Kapitalgeberbetreuung und dem Analyseteam können Sie sich darauf konzentrieren, die Transaktion mit Ihrem Kunden zu steuern und die fachlichen und persönlichen Akzente zu setzen
- Durch bestehende credX Kunden und credx Leads sowie aus Ihrem eigenen Netzwerk bauen Sie schnell den nötigen Kundenstamm (i.d.R. nicht mehr als 10 Kunden!) auf
- Sie bringen Ihre Erfahrungen in die Weiterentwicklung der credX Plattform ein
- Bei Eignung und Erfolg können Sie weitere Aufgaben übernehmen, z.B. bei unserer Expansion ins Ausland oder in andere Marktsegmente oder Sie bauen eine eigene Repräsentanz in einer deutschen Region auf

Die Position eignet sich für alle, die komplexe Immobilienfinanzierungen mit anspruchsvollen Kunden auf höchstem Niveau durchführen wollen. Wenn Sie sich darüber hinaus für digitale Prozesse interessieren und davon überzeugt sind, dass man die heutigen Finanzierungsprozesse deutlich schlanker und effizienter gestalten kann, passen Sie ideal zu uns.

Qualifikationen / Anforderungen

- Hochschulabschluss oder vergleichbarer Abschluss mit entsprechenden Qualifikationen, wie z.B. eine bank- oder immobilienkaufmännische Ausbildung (m/w/d)
- Erfahrung in der Akquisition und Betreuung von anspruchsvollen Unternehmen der Immobilienwirtschaft für das Kredit- oder

Arbeitgeber

credX AG

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Finanzdienstleistungen

Arbeitsort

Elisenstr. 28, 50667, Köln,
Nordrhein-Westfalen, Deutschland
Remote work possible

Arbeitszeiten

40 Std./Woche
oder weniger

Veröffentlichungsdatum

14. September 2022

Gültig bis

31.12.2023

Platzierungsgeschäft

- Alternativ: Verantwortung für Finanzierungen oder Platzierungen in einem Immobilienunternehmen und umfangreiches Netzwerk in der Branche
- Affinität für technologische Lösungen und Interesse, Geschäftsprozesse immer weiter zu verbessern
- Starke Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten, ausgeprägte Netzwerkkompetenz
- Hoher Grad an Selbstständigkeit und Selbstorganisation, Reisebereitschaft (max. 1-2 Tage/Woche)
- MS-Office-Kenntnisse, verhandlungssicheres Englisch, sowie Erfahrungen mit CRM-Tools runden Ihr Profil ab

Das bieten wir

- Flache Hierarchien, Austausch mit Kolleg:innen und Führungskräften, die sehr hohe Kompetenz mit unternehmerischem Denken und einer „we can“ Mentalität verbinden
- Aufstiegschancen und Möglichkeiten, persönlich und fachlich zu wachsen
- Maßgeschneiderte fachliche und persönliche Weiterbildungsangebote
- Attraktive Vergütung, Möglichkeit, über eine Beteiligung am Unternehmenserfolg zu partizipieren
- 28 Tage Erholungsurlaub, zusätzlich sind der 24.12. und der 31.12. arbeitsfrei
- Arbeitsplatz mitten in Köln, flexible Arbeitszeiten sowie Arbeiten überwiegend im Homeoffice möglich
- Familienfreundliche Zuschüsse zur Kinderbetreuung
- Kostenzuschuss für ein Firmenfahrrad plus Partnerrad
- Bezuschusste betriebliche Altersvorsorge in Form einer Direktversicherung
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen

Kontakte

Sie sind bereit, als Teil unseres Teams, die Finanzierungsprozesse aktiv umzugestalten und mit uns gemeinsam zu wachsen? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit an mueller@credx.de. Bei weiteren Fragen können Sie sich auch gerne telefonisch an Michael Müller unter +49 162 412 3043 wenden.